

WIR SUCHEN ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN TERMIN EINEN
VERTRIEBSASSISTENTEN (M/W) SALES
FÜR UNSERE STANDORTE BREMEN UND WOLFSBURG

Die CRS GmbH ist seit über 30 Jahren ein zuverlässiger Dienstleister für qualitätssichernde Kontroll- und Nacharbeiten in verschiedenen Branchen.

Sie übernehmen die folgenden Aufgaben:

- Zielgerichtete Akquisition von Neukunden
- Präsentation unserer Dienstleistungen im Rahmen von Vertriebsaktionen im Innendienst bundesweit
- Telefonische Betreuung der Bestandskunden sowie Ausbau bestehender Netzwerke
- Unterstützung und Zuarbeit für unsere Sales Manager
- Marktbeobachtung / Terminierung von Besuchsterminen / Erstellen von Auswertungen

Ihr Profil

- Erfahrung oder Kenntnisse im Bereich –Automotive–
- Eine kaufmännische Ausbildung und/oder Erfahrung im Telesales
- Sie verfügen über erste Erfahrungen im Vertrieb oder der Kundenbetreuung
- Sie knüpfen schnell neue Kontakte und können Ihre Gesprächspartner begeistern
- Sie agieren ergebnisorientiert und verfügen über ein gutes Selbst- und Zeitmanagement
- Englischkenntnisse von Vorteil

Das bieten wir Ihnen:

- Einen Arbeitsvertrag mit Festgehalt und einem leistungsbezogenen Bonus
- Eine eigenverantwortliche Tätigkeit sowie Spaß bei der Arbeit in einem motivierten Team
- Einen attraktiven Arbeitsplatz in einer unserer Geschäftsstellen
- Eine gründliche Einarbeitung sowie kontinuierliche Weiterbildungen
- Eine flache Hierarchie und kurze Entscheidungswege